Hoyo De Monterrey et fichier Excel

Hoyo De Monterrey et fichier Excel

Il y a quelques mois, un fonds d'investissement m'a approché. Mais si, vous avez bien lu. *« Ce que vous faites, c'est formidable (en anglais, ils auraient dit « amazing »). La souveraineté, c'est tellement important. Nous allons vous aider. »* Quelques longs échanges téléphoniques plus tard, j'étais supposé adresser à mes potentiels bienfaiteurs un business plan sur Excel, comme au poker : Pour voir. Mais il me semblait qu'ils avaient pourtant bien vu ! Fin de l'histoire. Quelques mois plus tard, après avoir publiquement annoncé la fin de Souveraine Tech un petit matin de crachin, le patron d'un grand groupe français, leader ou presque dans l'intelligence économique, me laisse entendre que, si ma décision était sans appel, il était prêt – roulements de tambour – à me faire une offre. Je m'allume à la seconde même un petit Hoyo De Monterrey des familles en pensant à ma retraite anticipée (pas que je sois pressé, mais quand même). Or voilà que, quelques jours plus tard, je reçois un pauvre fichier Excel, qui valorise le moindre de mes tweets et articles, au centime près. Souveraine Tech vaudrait, aux yeux de mon concupiscent comptable, rien moins que 15.000 euros ! Ah, vraiment, quelle étrange notion que celle de la contestable valeur des choses ! Tiens, j'en livrerai un jour le récit, un large sourire et un Hoyo De Monterrey aux lèvres, quand je serai parvenu à mes fins. D'ici-là, n'hésitez pas à vous manifester si vous souhaitiez en hâter l'échéance.

Bertrand Leblanc-Barbedienne